

AKO A KEDY DOBRE PREDAŤ FIRMU

28. február 2012, Kempinski Hotel River Park Bratislava

- 8.00 – 9.00 h Registrácia a raňajky s týždenníkom TREND
- 9.00 – 9.10 h Úvodné slovo k TREND Business Breakfastu
Oliver Brunovský, konateľ, TREND Holding
- 9.10 – 10.00 h Desaťminútové predstavenie jednotlivých panelistov v poradí
Stanislav Šumský, riaditeľ oddelenia podnikových financií a transakčného poradenstva, KPMG na Slovensku
Vojtech Pálinkáš, senior advokát, Allen & Overy
Milan Kulich, investičný riaditeľ, Advent International
Karol Gogolák, člen predstavenstva, Azet.sk
Leoš Vrzalík, riaditeľ úseku Business Development, Skanska
Branislav Mikovíny, Head of Structured Finance, ING Bank
- 10.00 – 11:30 Panelová diskusia a otázky z publika

Tézy do diskusie:

Najlákavejšie akvizičné ciele najbližších rokov

Uľahčila kríza akvizície?

Rozhodnutie „chcem predať“ na dobrý predaj nestačí.

Kedy je optimálny čas na predaj?

Spájanie podnikov nie je hračkou, no v dvojici sa podniká ľahšie

Usporiadateľ

Patróni